

元バイヤーから学ぶ 「商品紹介シート」作成のポイント

セミナー &
個別相談会

兵庫県中小企業団体中央会 主催

兵庫県中央会では、小売、流通への販路開拓をめざす兵庫県内の中小企業を対象として、商談の際に用意すべきアイテムである「商品紹介シート」の作り方を、バイヤー経験のある専門家から学びます。

どんなに良い商品でも、その情報を整理して適切にバイヤーに伝えられなければ、販路開拓は進みません。今回、実際に「商品紹介シート」を作成することで、自社商品の強みと弱みを改めて認識できる機会とします。

セミナー プログラム

- ・バイヤーが考えていること、知りたいこととは
- ・展示会・商談会の際、用意しておく書類とは
- ・商品紹介シート作成のポイント
- ・ワークショップ（実際に商品紹介シートを作成します）
- ・展示会・商談会など支援情報の提供

【予告】東急ハンズ本社個別相談会(11/14)の募集を8月中旬に開始する予定です。

①セミナー 百貨店・スーパーマーケット編

平成30年8月8日(水) 14:00~16:00

1031ビジネス・コンサルティング 代表

石本 和治 氏 (大手百貨店出身)

現在も百貨店やスーパー、通販企業のバイヤーとつながっており、独自の視点でのマーケティング支援も強み。

②セミナー 雑貨店・ホームセンター・通販編

平成30年9月19日(水) 14:00~16:00

そうぞうオフィス 代表

田中 秀和 氏 (東急ハンズ出身)

ものづくり中小企業の連携促進や大手企業との連携・販路開拓支援も経験。商品目利き力を活かし、売れる仕組みづくりを支援している。

【①・②共通】

対象：兵庫県内の中小企業 会場：兵庫県民会館(神戸市中央区下山手通-16-3) 902会議室
参加料：1,000円(当日いただきます) 定員：各20名(申込順)

③個別相談会 平成30年9月~延6日間開催

「商品紹介シート」をブラッシュアップして展示会や商談会にチャレンジする中小企業者を対象に個別相談会を実施します。

【対象】兵庫県内の中小企業 【会場】兵庫県民会館1101会議室または7階「きく」

【参加料】2,000円(当日いただきます)

※お申し込み後、スケジュール調整のため中央会より連絡を差し上げます。

【相談日】石本氏⇒9/12(水)、9/13(木)、9/27(木)

田中氏⇒10/3(水)、10/9(火)、10/16(火) 各社90分程度

参加申込書



078-331-2095

兵庫県中小企業団体中央会 行

申込書に記入された個人情報は、参加者の確認に利用するほか、兵庫県中小企業団体中央会が実施する事業の企画・運営・情報提供のために用いることがあります。

※該当するものに☑をお願いします。

私は(百貨店・スーパーマーケット編、 雑貨店・ホームセンター・通販編)に申し込みます。

氏名		会社名 所属・肩書	
住所	〒	TEL	
Email		FAX	

★個別相談会への参加をご希望の方は、こちらに☑をお願いします → 個別相談希望
(事務局よりスケジュール調整のため、連絡を差し上げます)

上の枠内の事項をお書きの上、下の申込みフォーム、携帯電話、メールからもお申込みできます



<https://bit.ly/2l0bhVD>



seminar@chuokai.com



兵庫県中小企業団体中央会 (事業部 連携推進課)

担当：尾崎

〒650-0011 神戸市中央区下山手通4丁目16番3号 兵庫県民会館3階 TEL078-331-2045